



Bakhrom Abdukadirov

Angel Investor



Лойиҳа тақдимоти | Презентация проекта | Pitchdeck

Декабрь 2024

@baxrom_ceo



@BAXROM_CEO





Компаниянгиз номи ва
асосий фаолияти
тўғрисида



1.

Муаммо

ЎЗБ



1.1. Бозордаги қайси бор **муаммони** ечмоқчисиз?



1.2. Нега **ҳозирги** вазиятни яхшиламоқчисиз?



1.3. Бозорда **нима** ишдан чиқган?



2.1. Қандай қилиб бу муаммони **ечмоқчисиз**?



2.2. Маҳсулотингизни асосий **хусусиятлари** қанақа? Истеъмолчи маҳсулотингизни ишлатганда қандай **афзалликларга** эришади?



2.3. Нима бўлдики сиз “**ҳозир**” бу ишни қилмоқчисиз?



2.4. Сизни лойиҳангиз қандай **натижаларга** (тараққиётга) эришишга улгурди?



Бозор (1/2)



3.1. Кирмоқчи бўлган бозорингизни **катталиги** ва унинг **келажаги**?



3.2. Бозор ҳар йили қанчага **ўсади**?



3.3. Бозорда қандай **трендлар** кетяпти?



3.4. Бозор сизнинг хизмат/товарларингизга ўзи **тайёрни**?



3.5. Бозор сиз таклиф қилмоқчи бўлган хизмат/товарга нимага **ўрганиб** қолиши керак (яхшироқми, арзонроқми)?



Бозор (2/2)



3.6. Бозордаги сизни **мижозингиз** ким ва уларга ҳозир нима керак?



3.7. Уларни **хатти-ҳаракати** қанақа?



3.8. Бозорни қайси **сегментини** мўлжаллаяпсиз?



3.9. **Ҳамма** сегментларга хизмат/товар кўрсатасизми?



3.10. Хизмат/товарларни қандай қилиб/қайси **йўл** билан сотмоқчисиз?



Рақобатчилар



4.1. Бозорда сизни тўғридан-тўғри **рақобатчиларингиз** ким?



4.2. **Билвосита** рақобатчилар борми?



4.3. **Нечта** ўйинчи бор ва бозор **улуши** бўйича маълумотлар борми?



4.4. Рақобат **кучликми** ёки кучсизми?



4.5. Сизни қиёсий **устунлигингиз** нимада?



Бизнес модель



5.1. Сизнинг **бизнес-моделингиз** қанақа?



5.2. Қандай **даромад** олмақчисиз?



5.3. **Маржинальность** қанақа?



5.4. **Қанча** даромад олиниши кутиляпти?



5.5. Сизни ўйлашингизча лойиҳада қандай **рисklar** бор? Ва ушбу рисklarни қандай қилиб **юмшатиш** мумкин?



6.1. Ушбу лойиҳани амалга оширмоқчи бўлган **жамоа** ҳақида:
Таълим, Тажриба, Муваффақиятли кейслари.



6.2. Нега бу жамоа ушбу лойиҳани **муваффақиятли** амалга ошира олади?



7.

Сармоя нимага ишлатилади?

ЎЗБ



7.1. Лойиҳани амалга оширишга қанча **бюджет** қўйгансиз?



7.2. **Харажатлар** нималардан иборат?



7.3. Лойиҳани неча пулга **баҳолагансиз**? Инвестор лойиҳадан нима олади?



7.4. Инвестордан лойиҳага пулдан ташқари **нима керак**?



8.

Стратегия

ЎЗБ



8.1. Қандай қилиб йирик компанияга айланишни режалаштираябсиз?

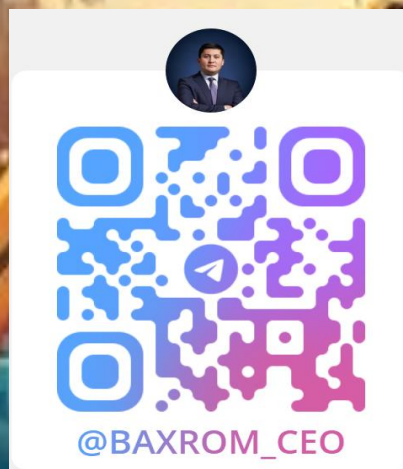


8.2. Беш йиллик келажакка қандай режаларингиз бор?



8.3. Молиявий модельни ҳам тайёрланг.

Рахмат





Your company name and
main activities



Problem



1.1. Which existing **problem** do you aim to solve in the market?



1.2. Why do you want to improve the **current** situation?



1.3. **What** is no longer working in the market?



Solution



2.1. How do you plan to **solve** this problem?



2.2. What are the key **features** of your product? What **benefits** will consumers gain from using your product?



2.3. What is motivating you to do this **now**?



2.4. What **results** (traction) has your project achieved so far?



3.

Market (1/2)

ENG



3.1. What is the **size** of the market you plan to enter and its **future potential**?



3.2. How much will the market **grow** each year?



3.3. What **trends** are occurring in the market?



3.4. Is the market **ready** for your services/products?



3.5. Why does the market need to **adapt** the service or product you intend to offer (better quality, lower price)?



3.

Market (2/2)

ENG



3.6. Who are your **customers** in the market, and what do they need right now?



3.7. What are their **behaviors** like?



3.8. Which **segment** of the market are you targeting?



3.9. Do you offer your services/products to **all** market segments?



3.10. **How** do you plan to sell your services/products?



Competitors



4.1. Who are your direct **competitors** in the market?



4.2. Are there any **indirect** competitors?



4.3. **How many** players are there, and what is their **market share**?



4.4. Is the **competition** strong or weak?



4.5. What is your **competitive** advantage?



Business model



5.1. What is your **business model**?



5.2. How do you plan to generate **revenue**?



5.3. What is the **profit margin**?



5.4. **How much** revenue is expected to be generated?



5.5. What **risks** do you think exist in the project, and how can these risks be **mitigated**?



6.1. Speak about the **team** that will implement this project: Education, Experience, Successful cases.



6.2. What makes this team **capable** of successfully implementing this project?



Investment



7.1. What amount of investment are you looking to **raise**?



7.2. What are the components of the **expenses**?



7.3. What is the **valuation** of the project? What will investors **gain** from the investment?



7.4. What else is needed from the investor **besides** financial support?



8.

Strategy

ENG



8.1. What is your **plan** for growing into a large company?

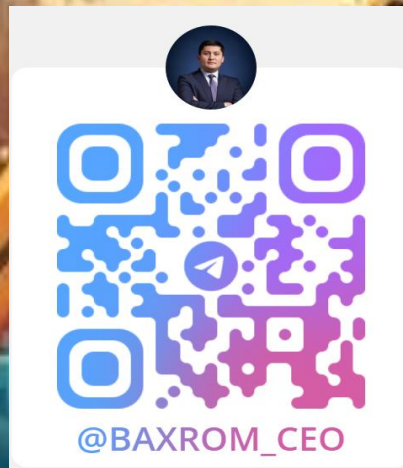


8.2. What are your plans for the next **five** years?



8.3. Please also prepare the **financial model**.

Thank you





Название вашей
компании и основные
виды деятельности



Проблема



1.1. Какую существующую **проблему** вы намерены решить на рынке?



1.2. Почему вы хотите улучшить **текущую** ситуацию?



1.3. **Что** больше не работает на рынке?



2.1. Как вы планируете **решить** эту проблему?



2.2. Какие ключевые **особенности** вашего продукта? Какие **преимущества** получат потребители, используя ваш продукт?



2.3. Что мотивирует вас делать это **сейчас**?



2.4. Какие **результаты** (прогресс) ваш проект достиг на данный момент?



Рынок (1/2)



3.1. Каков **размер** рынка, в который вы планируете войти, и его **будущий потенциал**?



3.2. На сколько будет **расти** рынок каждый год?



3.3. Какие **тренды/тенденции** появляются на рынке?



3.4. **Готов** ли рынок к вашим услугам/продуктам?



3.5. К чему рынок должен **адаптироваться** для услуги/продукта, который вы намерены предложить (лучшее качество, более низкая цена)?



Рынок (2/2)



3.6. Кто ваши **клиенты** на рынке, и что им нужно прямо сейчас?



3.7. Какие особенности их **поведения**?



3.8. Какой **сегмент** рынка вы ориентируетесь?



3.9. Предлагаете ли вы свои услуги/продукты **всем** сегментам рынка?



3.10. **Как** вы планируете продавать свои услуги/продукты?



Конкуренты



4.1. Кто ваши **прямые конкуренты** на рынке?



4.2. Существуют ли **непрямые** конкуренты?



4.3. Сколько **игроков** на рынке, и какая их **рыночная доля**?



4.4. Является ли **конкуренция** сильной или слабой?



4.5. В чем ваше **конкурентное** преимущество?



Бизнес-модель



5.1. Какова ваша **бизнес-модель**?



5.2. Как вы планируете генерировать **доход**?



5.3. Какова **маржа прибыли**?



5.4. **Какой** объем дохода ожидается?



5.5. Какие **риски** вы считаете существуют в проекте, и как можно **минимизировать** эти риски?



6.1. О **команде**, которая будет реализовывать этот проект: Образование, Опыт, Успешные кейсы.



6.2. Почему эта команда способна **успешно** реализовать этот проект?



7.

Сколько инвестиций планируете привлечь?

РУС



7.1. Какой **бюджет** вы планируете для реализации проекта?



7.2. Куда планируете **потратить** средства?



7.3. Какова оценочная **стоимость** проекта? Что инвестор **получит** от проекта?



7.4. **Что** требуется от инвестора, кроме финансовой поддержки?



8.1. Как вы планируете стать **крупной** компанией?



8.2. Какие у вас планы на ближайшие **пять** лет?



8.3. Пожалуйста, также подготовьте **финансовую модель**.

Спасибо

