



Памятка

**«Как вести телеграм-канал для
привлечения клиентов»**



СЧП

СЛУЖБА ВЗЫСКАНИЯ



Как я пришел к ведению телеграм-канала?

Telegram-канал в формате "кейсы+истории дел" я вел давно. Но после масштабного мероприятия этой осенью нужна была площадка для удержания новой аудитории в режиме реального времени, а также поддержание интереса у тех, кто со мной с самого начала. За что им благодарен ;))

Зачем вести телеграм-канал?

1. Рост аудитории Telegram (статистика наглядно демонстрирует: <https://inclient.ru/telegram-stats/?ysclid=m689zqv81s474467366>)
2. У пользователей есть интерес к юридическим телеграм-каналам (опять же по статистике РЮТ)
3. Удобная площадка для создания контента (свобода тематики ведения, оформления и т.д.)
4. Интересный канал привлекает других юристов, организации, СМИ, клиентов + легкий способ показать экспертность в своей области.
5. Аудитория в телеграм канале дает возможность проводить свои эфиры, мероприятия и т.д.



Какое ведение телеграм-канала выбрать для себя?

Авторский телеграм-канал VS Телеграм-канала компании

Ответ:

Авторские каналы безусловно интереснее (больше вовлекают, лучше вызывают доверие).

3 ключевых вопроса в начале ведения телеграм-канала:

- 1) Для какой аудитории я собираюсь писать?
- 2) Я бы сам подписался на свой канал?
- 3) Зачем моей аудитории читать именно меня?

Упаковка телеграм-канала:

- закрепленный пост с информацией о канале, о Вас, ваших контактных данных и т.д.

Что нравится аудитории?

- 1) Непосредственный (не формальный язык);
- 2) Практические советы;
- 3) Контент, соответствующий интересам аудитории;
- 4) Личное отношение / мнение автора;
- 5) Регулярный, но не слишком частый контент (1-2 поста в день);
- 6) Возможность общения с автором канала (чат канала).

На личном примере: Что привлекает мою аудиторию?

- 1) Рассказы о себе (о фактах своей жизни, работе, увлечениях и т.д.);
- 2) Случаи из моей работы за 12 лет;
- 3) Интересные примеры из судебной практики;
- 4) Памятки и другие полезные материалы;
- 5) Коллаборации с коллегами;
- 6) Отзывы обо мне;
- 7) Прямые эфиры (как личные, так и с коллегами).

Как я развиваю телеграм-канал:

Стратегия удержания аудитории

+

Стратегия привлечения дополнительной аудитории

Разберемся в них:

СТРАТЕГИЯ УДЕРЖАНИЯ АУДИТОРИИ

- Регулярный разнообразный контент;
- Взаимодействие с аудиторией;
- Новые форматы контента, разделы.

Важный момент: нужно, чтобы люди не только добавились в канал, но остались и затем стали клиентами / партнерами.

СТРАТЕГИЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ АУДИТОРИИ

- Выступления;
- Сотрудничество с юристами и экспертами в моей области;
- Пересылка постов в тематические чаты (в контексте обсуждения);
- Участие в подборках телеграм-каналов;
- Перенаправление аудитории из других социальных сетей, сторис в мессенджерах (ВК Телеграм), Яндекс-Дзен, VC.ru и т.д.

Инструменты развития канала:

https://t.me/vziskanie_dolgov/237 - пример проведения коллаборации через текст;

https://t.me/vziskanie_dolgov/300 - пример проведения коллаборации через эфир;

https://t.me/vziskanie_dolgov/270 - участие в папках;

https://t.me/club_lawyers - делать посевы в каналах через рекламные посты;

https://t.me/vziskanie_dolgov/98?single - памятки (как посевы с полезностями);

- бесплатные консультации или другие розыгрыши;

- комминг в крупных каналах;

- анализ каналов через Телеметр: <https://telemetr.me>

Наши другие памятки по испол.производству – https://t.me/vziskanie_dolgov

Ссылка на курс "Как взыскивать в исполнительном производстве и увеличить доход на 25% за счет услуги исполнительное производство" –

<https://sluzhbavziskaniashp.getcourse.ru/course>

Наш телеграм-бот с подарками – https://t.me/Vziskanie_dolgov_bot



**МЕНЯ ЗОВУТ ДАН (ПЕРЕВОДИТСЯ "СУДЬЯ") :
МОЯ НИША - ВЗЫСКАНИЕ, ОПЫТ - БОЛЕЕ 15 ЛЕТ.
ИСПОЛЬЗУЮ БОЛЕЕ 10 СПОСОБОВ ВЗЫСКАНИЯ I**

**ЕСЛИ У ВАС ИЛИ ВАШЕГО КЛИЕНТА
ЕСТЬ ЗАВИСШИЙ ДОЛГ, ИСПОЛ.ПРОИЗВОДСТВО
- ПЕРЕДАВАЙТЕ ЕГО НАМ**



ОБРАЗЦЫ УКАЗАННЫХ ЗАПРОСОВ, А ТАКЖЕ:

- 1) **НАЙТИ ЧТО ЕСТЬ/БЫЛО У ДОЛЖНИКА**
и/или учредителя, супруги?
- 2) Получили решение, но приставы не исполняют
- 3) Консультации и партнерство
- 4) **ПРАКТИЧЕСКИЙ КУРС**



**ЕСЛИ ХОТИТЕ УВЕЛИЧИТЬ СВОЙ ДОХОД НА 25-100% ЗА СЧЕТ УСЛУГИ
«ИСПОЛ.ПРОИЗВОДСТВО»**

@GAINANOVDAN

Запросы и вопросы:

wa +7 985 992 84 98

tg +7 906 600 27 38,